

# 手放し方の比較と、査定を上げるチェックリスト

「本当にかかったお金＝買った額－手放した額＋維持費」。この式の真ん中を大きくする1枚です。

同じ車でも店によって金額が変わります。その店がいまその車を欲しがっているかがちがうからです。

| 手放し方  | 中身                 | 金額の傾向   | 手間    | 向いている人                   | 気をつけること               |
|-------|--------------------|---------|-------|--------------------------|-----------------------|
| 下取り   | 次の車を買う販売店に引き取ってもらう | 控えめ     | いちばん楽 | 手続きをまとめたい／時間をかけたくない      | 値引きと下取りは分けて確認する（第14講） |
| 買取専門店 | 買い取りを専門にする店に売る     | 高くなりやすい | 中くらい  | 2～3店を回れる／少し手間をかけて金額を上げたい | 1店だけで決めない。他も見ると伝えてよい  |
| 一括査定  | 複数の業者にまとめて見積もりを依頼  | 上がりやすい  | 連絡が集中 | 連絡の多さに対応できる／最高値を狙いたい     | 減額の可能性を事前に聞く。その場で決めない |
| 個人売買  | 個人に直接売る            | 高い可能性   | 全部自分で | 知識があり、手続きを自分でできる人        | トラブルが起きやすい。条件は必ず書面に残す |

## 査定は、この9項目を見ている

|          |                       |         |
|----------|-----------------------|---------|
| 年式       | 新しいほど高い               | 変えられない  |
| 走行距離     | 少ないほど高い。5万km・10万kmが節目 | 変えられない  |
| 修復歴      | あると大きく下がる             | 隠さない    |
| 車種の人気    | 需要のある車種は高い            | 買うとき決まる |
| 色        | 白・黒が有利になりやすい          | 買うとき決まる |
| グレード・装備  | 上位グレードや人気装備は評価される     | 買うとき決まる |
| 外装・内装の状態 | 傷、へこみ、汚れ、におい          | 変えられる   |
| 記録簿      | 整備の記録があると評価される        | 変えられる   |
| 消耗品の残り   | タイヤなどの残りが少ないと下がることも   | 状況による   |

直前に変えられるのは、下の3つだけ。残りは買うときに決まっています。出口の話は、実は入口から始まっています（第6講 図解⑬）。

## 査定の前にやること

- ☐ 洗車する／高価な磨きは不要。半日の掃除で十分
- ☐ 車内のゴミを出し、掃除機をかける
- ☐ においを取る／たばこ・ペットは査定に響く
- ☐ 記録簿と書類をそろえる／整備記録・取扱説明書・保証書
- ☐ 純正部品を戻す、または一緒に渡す
- ☐ スペアキーを探す／2本そろっているか
- ☐ 私物を出す／ETCカード・駐車場の許可証
- ☐ 相場を調べておく／同条件の車がいくらで売られているか
- ☐ 2～3店で見てもらう予定を立てる

### ⚠ 事実と違うことを伝えない

修復歴を隠す、走行距離について虚偽の説明をする。これらは契約の解除や損害賠償の対象になりえます。査定士はプロなので、たいてい分かります。隠して得るものより、失うもののほうが大きいです。

### 🏆 1か所だけで決めない

最低2か所、できれば3か所。在庫が足りない店は高く出し、同じ車を抱えている店は安く出します。あなたの車が悪いのではなく、店の事情がちがうだけです。

### 💡 車検を通す前に一度査定を

車検を通してから売っても、その費用の全額が査定に乗るとは限りません。通す前に一度査定してもらうと、通すべきかどうかの判断ができます。

### ⚠ 名義変更の確認を忘れずに

手放したあと、名義変更が確実に行われたか確認してください。名義が残ったままだと、税や事故の連絡が来ることがあります。任意保険の等級は中断制度で保てる場合があります。